

Chef,

je suis charrette, overbooké grave et full time sur ma to-do-list, mais je te shoot ce mail pour faire un top sur mon scope à date.

Après un brainstorming sur la business line du B to B, on a débriefé en one to one, puis on a forwardé un draft des slides, avec des bullet points sur les best practices. Pour le lobbying vers les stakeholders, on attend le board du cluster.

Pour le kick-off meeting sur le small scale avec les key customers, on a uploadé des charts sur le core business de la BU, et j'implémenterai des KPI challenging avant la confcall.

*(à suivre)*